STELLENANGEBOT

Die kwb Germany GmbH, als international agierende Vertriebsgesellschaft der Einhell Germany AG, entwickelt und vertreibt weltweit Werkzeugmaschinenzubehör und Handwerkzeuge. Unser Portfolio besteht aus einer umfangreichen Auswahl an Zubehör wie Bitsets, Bohrern und Kreissägeblättern. Damit bedienen wir Do-it-yourself-Enthusiasten, Hobbygärtner sowie Heimwerker mit einer breiten Produktpalette für vielfältige Anwendungen in Heim und Garten.

Mit mehr als 190 engagierten Mitarbeitern am Standort Stuhr bei Bremen haben wir uns über 90 Jahre hinweg auf hochwertige und innovative Sortimente im Bereich des universellen Elektrowerkzeugzubehörs und Handwerkzeugs spezialisiert, darunter auch eigene patentierte Produkte.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir ab sofort einen motivierten Senior Lead Digital D2C (m/w/d), der gemeinsam mit uns innovative Vertriebsstrategien entwickelt und die digitale Kundenerfahrung im Bereich Werkzeuge neu definiert.

Das sind Deine Aufgaben:

- **Marktplatzintegration:** Proaktive Anbindung und strategische Einrichtung neuer Marktplätze zur Erweiterung unserer Vertriebskanäle in ganz Europa, mit einem Fokus auf langfristiges Wachstum und Marktdurchdringung.
- **Strategische Planung:** Entwicklung und Umsetzung von effektiven Strategien für Marktplätze, Preisgestaltung und Sortimentsauswahl zur Optimierung unserer Marktposition.
- **Sortimentsstrategie:** Verantwortung für die Anpassung und Optimierung der Produktpräsentationen auf Marktplätzen, um die Sichtbarkeit und Attraktivität unserer Produkte zu maximieren, unter Berücksichtigung von Markttrends und Kundenfeedback.
- **Controlling:** Verantwortung für die strategische Planung, Steuerung und Überwachung der Direct-to-Consumer (D2C) Aktivitäten in enger Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen, um die Effizienz und Effektivität unserer Prozesse zu gewährleisten.
- **Schnittstellenmanagement:** Koordination und Überwachung der technischen Schnittstellen zwischen unseren Systemen in Zusammenarbeit mit den IT-Abteilungen, um einen reibungslosen Betriebsablauf zu gewährleisten, technologische Innovationen nahtlos zu integrieren und die Systemeffizienz kontinuierlich zu verbessern.

STELLENANGEBOT

Dein Profil:

- **Kreativität, Umsetzungsstärke und Berufserfahrung:** Du zeichnest dich durch eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität und innovative Ideen aus. Mit mehrjähriger Erfahrung im Management von Onlineshops und Marktplätzen bringst du ein tiefgreifendes Verständnis für die Dynamiken des E-Commerce mit und hast zur Skalierung von Geschäftsmodellen beigetragen. Deine Lösungsansätze sind sowohl kreativ als auch strategisch.
- **Qualifikation und technische Kenntnisse:** Ein betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt auf E-Commerce oder eine vergleichbare Qualifikation bildet die Grundlage deines Erfolgs. Du verfügst über fundierte Erfahrungen mit Shopware, plentymarkets, Google Analytics und der Anbindung von Marktplätzen sowie weiteren CRM- und ERP-Systemen wie Microsoft Dynamics NAV oder SAP.
- **Selbstständigkeit, Motivation und Teamführung**: Dein selbstständiger Arbeitsstil, gepaart mit hoher Eigenmotivation und ausgeprägter Ergebnisorientierung, hat dich in deiner Karriere stets ausgezeichnet. Du bist in der Lage, Teams zu führen und zu inspirieren, um gemeinsame Ziele zu erreichen.
- **Analytische Fähigkeiten und interkulturelle Kompetenz**: Du bist in der Lage, komplexe Daten zu analysieren und daraus strategische Entscheidungen abzuleiten. Deine sehr guten Sprachkenntnisse in Englisch und Deutsch sowie die Fähigkeit, kulturelle Unterschiede zu überbrücken, ermöglichen es dir erfolgreich in multikulturellen Teams zu agieren.

Das erwartet dich:

- **Guter Start:** Onboarding für alle neuen Mitarbeiter und individuelle Einarbeitungspläne, schnelle Übernahme von Verantwortung, Gestaltungsfreiheit sowie freundliche Kollegen, die mit Rat und Tat zur Seite stehen.
- **Arbeitsumgebung:** Kurze Entscheidungswege, eigene Ideen verwirklichen und Verantwortung übernehmen, flache Hierarchien, offene Duz- und Unternehmenskultur sowie 30 Tage Urlaub.
- **Persönliche Entwicklung:** Freiräume, die eigene Kreativität und Fähigkeiten zu entfalten, vielfältige Möglichkeiten, um sich sowohl als Fach- als auch Führungskraft weiterzuentwickeln.
- **Work-Life-Balance:** Du liegst uns am Herzen, deshalb bieten wir einen Zuschuss zu altersvorsorgewirksamen Leistungen. Flexible Arbeitszeiten vereinfachen zudem die Vereinbarkeit von Familie und Beruf.
- **Für unsere Mitarbeiter:** Wir bieten Mitarbeiterrabatte auf kwb und Einhell Produkte, Teilnahme am Mitarbeiterprogramm Corporate Benefits, Freigetränke, frisches Obst sowie Firmenfitness & Business E-Bike.
- **Internationalität:** Aus Norddeutschland in die Welt – Dank unserer Zugehörigkeit zum Einhell Konzern arbeiten wir international eng mit unseren Kollegen der Einhell AG zusammen.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns bitte per E-Mail Deine aussagefähige Bewerbung, unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie Deine Verfügbarkeit an: karriere@kwb.eu
Bei Fragen kontaktiere bitte unsere Personalreferentin Frau Luisa Reichel unter: +49 (0)421 8994-196
Kontakt: kwb Germany GmbH | Luisa Reichel | Human Resources

Datenschutzerklärung:
Wir verarbeiten Deine personenbezogenen Daten ausschließlich für den Zweck der Bewerberauswahl auf Grundlage von § 26 BDSG-neu.
Du selbst legst den Umfang der Daten fest, die Du im Rahmen Deiner Online-Bewerbung an uns übermitteln möchtest. Deine Bewerbung wird bei uns durch die Personalabteilung und ggf. die leitenden, relevanten Fachabteilungen gesichtet.
Eine Weitergabe Deiner Daten an Dritte findet nicht statt. Bei erfolgloser Bewerbung werden Deine Unterlagen nach Ablauf von 6 Monaten gelöscht. Für den Fall, dass wir Deine Bewerbung auch bei anderen oder zukünftigen Stellenausschreibungen berücksichtigen dürfen, bitten wir um einen entsprechenden Vermerk auf der Bewerbung. Wir verarbeiten Deine Daten dann auf Grundlage dieser Einwilligung gem. Art. 6 Abs. 1 S. 1 lit. a DSGVO. Weitere Informationen zur Datenverarbeitung, den Kontaktmöglichkeiten zu unserem Datenschutzbeauftragten und zu Deinen Rechten erhältst Du unter www.kwb.eu.